

LBO

Vitalliance accompagné en LBO primaire

PAR **AURORE BARLIER** | 12 juin 2020 |



Le prestataire de services d'aide à domicile pour personnes âgées et handicapées aux 80 M€ de revenus accueille en minoritaire Isai Expansion, qui rejoint au capital les fondateurs de l'entreprise et ses actionnaires historiques pour accélérer sa transformation numérique.

En phase de concentration, le marché de l'aide à domicile n'en est pas moins en pleine digitalisation. En témoignent l'arrivée de nouveaux entrants comme Ouihelp ou Unaide, soucieux de mettre la technologie au coeur de leur métier (lire ci-dessous). Les acteurs « traditionnels » s'attachent quant à eux à mettre en œuvre leur transformation numérique. Déjà empreinte d'un ADN tech mais souhaitant accélérer en la matière, l'entreprise basée à Courbevoie fait une place minoritaire à son capital à **Isai Expansion**. Discret sur le montant injecté mais investissant traditionnellement des tickets compris entre **5 M€ et 30 M€**, le fonds est sorti victorieux d'un process compétitif organisé par **Cambon Partners** et entré en négociations exclusives avec Vitalliance. De quoi lui permettre d'accéder au capital aux côtés des deux co-fondateurs, **Julien Castel** et **Pierre Francis**, ainsi que d'actionnaires historiques composés de *friends & family*. La dette permettant de financer le montage est en cours de structuration.

Une croissance annuelle moyenne de 15 à 20 %



Amir Reza-Tofighi, Vitalliance

Il faut dire que le numérique a toujours occupé une place de choix au sein de l'entreprise, qui table cette année sur des revenus de **80 M€** après une

croissance moyenne annuelle de 15 à 20 %. Dès sa fondation en **2003**, Vitalliance a pu s'appuyer sur le background digital de l'un de ses co-fondateurs, Pierre Francis. Un positionnement assumé à plus forte raison encore depuis 2015 avec la cooptation d'**Amir Reza-Tofighi**, ancien développeur et CTO de l'entreprise, à la direction générale de Vitalliance. L'intéressé a notamment contribué à développer le système d'information propriétaire de l'entreprise ainsi que son outil de planification des interventions et ses bases de données. Autant d'éléments destinés à améliorer l'efficacité opérationnelle de Vitalliance et de ses **4350 auxiliaires de vie** répartis sur **66 agences** dans toute la France. Celles-ci proposent, à une population de personnes âgées et handicapées, des prestations à domicile allant de l'aide matérielle (courses, ménage...) à l'aide technique (toilette, suivi de la prise de médicaments...), en passant par l'aide administrative. « La tech est particulièrement pertinente pour les entreprises de services *people intensive* comme Vitalliance confrontées à la nécessité de gérer en temps réel de nombreux salariés répartis sur l'ensemble du territoire », conclut **Pierre Martini**, directeur général d'Isai.

Les intervenants de l'opération

Acquéreur ou Investisseur	ISAI, Pierre Martini, Christophe Poupinel, Nicolas Martineau, Cyril Petit, Jean-François Rivassou
Acquéreur Avocat Corporate - Structuration Fiscale	PAUL HASTINGS, Olivier Deren, Charlotte Dupont
Acq. Avocat d'Affaires Fiscal	PAUL HASTINGS, Thomas Pulcini
Acq. DD Financière	EIGHT ADVISORY, Fabien Thieblemont-Rozier
Acq. Conseil Stratégique	INDEFI, Julien Berger, Mehdi Belefqih, Adam Laissaoui, Tatiana Amorelli
Acq. DD Autres	CLOUDIXIO, Mickaël Maindron
Société Banquier d'Affaires / Conseil M&A	CAMBON PARTNERS, Laurent Azout, Nicolas Pirot, Nils Denis
Société Avocat d'Affaires Corporate	GIDE, David-James Sebag, Paul Jourdan-Nayrac, Julien Negroni
Société Avocat d'Affaires Autre	ARSENE TAXAND, Denis Andres
Société DD Financière	KPMG TS, Antoine Bernabeu