

MBO

# Octime repart avec les mêmes investisseurs

PAR BAPTISTE RUBAT DU MÉRAC | Publié le 4 nov. 2020



Octime

L'éditeur béarnais de logiciels de gestion et de planification des temps de travail aux 24 M€ de chiffre d'affaires signe un nouveau LBO sans changer les équilibres avec un management majoritaire, soutenu par Andera Partners, Capza en equity et mezzanine, et LCL en prêteur senior.



Guillaume Berbinau, Octime

On ne change pas une équipe qui gagne. Malgré les approches d'autres fonds, **Octime** signe une nouvelle opération à effet de levier très semblable à celle de 2016 (lire ci-dessous). L'éditeur béarnais de logiciels de gestion et de planification des temps de travail renouvelle sa confiance à **Andera Partners**, dont le véhicule Cabestan Capital 2 sort puis réinvestit, toujours en tant que minoritaire. **Capza** apporte à nouveau la mezzanine et intervient au capital, un an après le refinancement de la dette (lire ci-dessous). Le dirigeant **Guillaume Berbineau** se renforce à la marge, tandis que le nouveau directeur général recruté en janvier, **Nicolas**

**Michel-Vernet**, ancien de Cegid passé brièvement par Web100T, cédé à Dedalus l'année dernière (lire ci-dessous), rejoint l'actionnariat. **LCL** s'engage sur une dette senior qu'il travaille à syndiquer en ce moment. « Andera et moi étions très sollicités par des fonds, notamment anglo-saxons, qui connaissent les horizons de sortie des investisseurs et sont attirés par la forte récurrence de notre chiffre d'affaires, assure Guillaume Berbineau. Mais plutôt que d'apprendre à travailler avec un nouvel investisseur, nous avons choisi de poursuivre notre parcours réussi avec nos partenaires. »

## 24 M€ de chiffre d'affaires dont la moitié récurrent



David Robin, Andera Partners

« Octime avait atteint plus tôt que prévu les objectifs de son *business plan*, indique **David Robin**, associé chez Andera Partners. Nous préparions donc un *process* pour sortir et en étions au stade de sélection d'une banque d'affaires quand le management nous a sollicités. L'ambition désormais est de renforcer la position du groupe tant en France qu'à l'étranger. » L'éditeur basé à Orthez et employant **230 salariés** au total, n'est pas certain de faire croître ses revenus en 2020, mais améliorera en revanche sa rentabilité. L'année dernière, il réalisait **24 M€ de chiffre d'affaires**, contre un peu moins de 23 M€ sur l'exercice précédent. Très implanté historiquement dans le secteur médical, public comme privé, il se diversifie depuis quelques années auprès d'une clientèle de **PME** de secteurs variés via une offre uniquement Saas. Le groupe, vendeur également de matériel (système de contrôle d'accès et badgeuses) revendique 46 % de chiffre d'affaires récurrent.

## Poursuite de la croissance externe

Grâce au rachat de **Spec** en 2015 (lire ci-dessous), Octime s'est ouvert les portes de l'Espagne, du Portugal et de l'Amérique latine. Au point de générer **40 % environ de son activité hors de France**. Deux autres acquisitions, des français **Mapotempo** puis **HR Maps** lui ont permis d'élargir son offre. Continuant par ailleurs à étoffer son équipe avec des profils expérimentés, Guillaume Berbineau nourrit d'autres projets de croissance externe dans l'Hexagone. Les cibles potentielles peuvent être de petits acteurs apportant de nouveaux modules à la solution logicielle phare, dont une nouvelle version a été lancée cette année, mais aussi des concurrents plus frontaux pour gagner des parts de marché.

---

## Les intervenants de l'opération OCTIME

Société cible **OCTIME**

**Acquéreur ou Investisseur** **ANDERA PARTNERS** , David Robin , Pierre Cavalier , Sabrina Bazire , **CAPZA (EX CAPZANINE)** , Fabien Bernez , Arnaud Carbonne , **MANAGERS** , Guillaume Berbinau , Nicolas Michel-Vernet

**Cédant** **ANDERA PARTNERS** , David Robin , Pierre Cavalier , Sabrina Bazire , **CAPZA (EX CAPZANINE)** , Fabien Bernez , Arnaud Carbonne , **MANAGERS** , Guillaume Berbinau , Nicolas Michel-Vernet

**Acquéreur Banquier d'Affaires / Conseil M&A** **ENTREPRENEURS & FINANCE** , Matthieu Cassone , Mathieu Larrue , Christopher Soupiron

**Acquéreur Avocat Corporate** **HOGAN LOVELLS** , Stéphane Hutten , Florian Brechon , Sophie Han , **MCDERMOTT WILL & EMERY (MWE)** , Pierre-Arnoux Mayoly , Henri Pieyre de Mandiargues , Shirin Deyhim

**Acq. Avocat d'Affaires Fiscal** **HOGAN LOVELLS** , Alexander Prémont , Luc Bontoux , Ouassila El Asri , Laurent Ragot

**Acq. Avocats d'Affaires Financement** **MCDERMOTT WILL & EMERY (MWE)** , Hugo Lamour

**Acq. DD Juridique et Fiscale** **HOGAN LOVELLS** , Stéphane Hutten , Florian Brechon , Sophie Han , Alexander Prémont , Luc Bontoux , Ouassila El Asri , Laurent Ragot , **MCDERMOTT WILL & EMERY (MWE)** , Pierre-Arnoux Mayoly , Henri Pieyre de Mandiargues , Hugo Lamour , Shirin Deyhim

**Acq. DD Sociale** **HOGAN LOVELLS** , **MCDERMOTT WILL & EMERY (MWE)**

**Acq. DD Financière** **EY TS** , Emmanuel Picard , Renaud Régner , Wilfried Roux

**Acq. DD Stratégique** **PMSI CONSULTING** , Rémi de Guilhermier , **INDEFI** , Julien Berger , Mehdi Belefqih

**Managers Avocat d'Affaires** **ADVEO AVOCATS** , Emmanuel Wiplier

**Dette** **LCL** , Ivan Piqueras , Christophe Perigois

**Dette Avocat** **DE PARDIEU BROCAS MAFFEI** , Julien Willemot , Sébastien Boullier de Branche

**Conseil Autres** **KERIUS FINANCE** , Sébastien Rouzaire , Solal Huard , Aloïs Fagnon