

LBO TER

Résiliens met en chantier son LBO ter

Fort de plus de 100 M€ de revenus, le groupe spécialisé dans la réparation des habitations et bâtiments professionnels en nature après sinistre s'apprête à troquer Weinberg Capital Partners, son actionnaire majoritaire depuis 2017, pour Motion Equity Partners.

-

Par **Aurore Barlier**

Publié le 16 juin 2021



© Résiliens

Après avoir adopté un nouveau nom fin 2020, le groupe **Résiliens** (ex-Vitale Assistance) s'apprête aussi à opérer sa mue actionnariale. **Weinberg Capital Partners**, qui était entré en 2017 comme **majoritaire** (via son fonds LBO WCP#2) au capital du groupe d'intervention en urgence dans le cadre des sinistres habitation, devrait prochainement céder sa place à **Motion Equity Partners**. Actionnaire depuis 2011, **Vespa Capital** cède également l'intégralité de ses titres, tandis que le management emmené par **Alain Tanguy** réinvestit dans le cadre de ce LBO ter, à hauteur, selon nos informations, de 15 à 20 M€. Le financement de l'opération - dont le process a été orchestré par **Natixis Partners** - n'a pas encore été déterminé. « Le financement de l'opération pourrait être assuré soit par une dette unitranche soit sous la forme d'un attelage dette senior et mezzanine. Nous comptons mettre les prochaines semaines à profit pour déterminer le schéma le plus adapté au projet », indique **Cédric Rays**, *partner* chez Motion Equity Partners.

Trois croissances externes structurantes



Lionel Mestre, Weinberg Capital Partners

Depuis son dernier LBO en 2017, Résiliens affiche une croissance organique annuelle supérieure à 10 %. « Le nombre de sinistres habitation a été divisé par deux l'an passé. Hors période de confinement dur, l'entreprise a pourtant évolué au-delà de son budget et continué à prendre des parts de marché », ajoute **Lionel Mestre**, associé chez WCP. Le groupe a également été actif en matière de croissance externe avec pas moins de **trois opérations**. En 2019, le rapprochement avec **3iD**, son principal concurrent, lui avait notamment permis de passer de 40 M€ à 80 M€ de chiffre d'affaires et de s'étendre dans le Sud Est (lire ci-dessous), tandis que le rachat de **Nüwa** l'année suivante lui a offert des bases dans le quart Nord-Est.

120 M€ de revenus en 2021



Cédric Rays, Motion Equity Partners

Désormais doté de **45 agences** sur tout le territoire, le groupe fondé en 1995 à **Vouneuil-sous-Biard** (près de Poitiers) par Alain Tanguy réalise **50 000 chantiers chaque année**, et pourrait renforcer sa présence avec des acquisitions moins significatives. « Le groupe propose une couverture nationale à ses clients avec plus de 40 agences en France. Néanmoins, il sera important de densifier ce maillage dans les années à venir, par l'adjonction

d'implantations supplémentaires. Nous nous attellerons ensuite à renforcer les plus petites agences sur les métiers moins représentés », poursuit Cédric Rays, faisant référence à la nécessité d'adresser la maçonnerie, la peinture ou encore le désamiantage dans chaque bureau. Le groupe intervient, pour mémoire, pour des chantiers de toutes tailles chez les **particuliers** et **professionnels** pour le compte des compagnies d'assurance, experts et syndicats de copropriété. Le tout avec une offre globale de services « clé en main », à la suite de sinistres de fréquence (incendie, dégât des eaux...) ou dans le cadre d'interventions de grande ampleur (sinistre majeur, événement climatique...). Une activité qui devrait lui permettre, hors éventuel *build up*, de réaliser **un chiffre d'affaires de 120 M€ en 2021** après avoir franchi le cap des 100 M€ l'an dernier.

Un marché encore profond

Il faut dire que les auspices lui sont favorables. « Pesant 9 Md€, le marché français des travaux post-sinistre croît chaque année sous l'impulsion du vieillissement et de la croissance du parc immobilier, qui induisent des occurrences de risque plus nombreuses », explique Lionel Mestre, pointant également du doigt le nombre croissant de catastrophes naturelles. Sans compter que la réglementation sur la résiliation infra-annuelle pousse aujourd'hui les assureurs à mettre l'accent sur le service pour fidéliser les clients. Dans ce contexte, le groupe devenu leader indépendant de son marché (lequel est en croissance de 7 à 8 % par an) a encore un boulevard devant lui. Également positionné aussi en amont de la réparation en nature depuis la reprise de 3iD, à travers des *call centers* pour gérer la prise de rendez-vous pour le compte des assureurs, il pourrait être amené à développer cette activité. Exporter son modèle à **l'international** est également une piste à l'étude.

— Les intervenants de l'opération RESILIANS (EX VITALE ASSISTANCE 3ID NÜWA)

Société cible	RESILIANS (EX VITALE ASSISTANCE 3ID NÜWA)
Acquéreur ou Investisseur	MOTION EQUITY PARTNERS , Cédric Rays , Anthony Baudoïn , Virgilio Arria , Charlotte Meurisse , MANAGERS
Cédant	WEINBERG CAPITAL PARTNERS , Lionel Mestre , Benjamin Rousseau-Calisti , Marie Desvignes , VESPA CAPITAL
Acquéreur Banquier d'Affaires / Conseil M&A	CLEARWATER INTERNATIONAL , Benjamin Zayat , Guillaume Fenni , Victor Le Breton , Adrien Tordeur
Acquéreur Avocat Corporate	GCA CABINET D'AVOCATS (EX BGB & ASSOCIES) , Alexandre Gaudin , Thomas Allemand , Thomas Brillet , Aurélien Courty
Acq. Avocats d'Affaires Financement	WILLKIE FARR & GALLAGHER , Thomas Binet
Acq. DD Sociale	MGG LEGAL , Marijke Granier-Guillemarre , Paul Romatet
Acq. DD Financière	PWC TRANSACTION SERVICES , Martin Naquet-Radiguet , Clément Meudec , Joanna Acra , Emma Corcos
Acq. DD Stratégique	INDEFI , Julien Berger , Matthias Burn , Dorian Miras , Nicolas Rochet
Cédant Banquier d'Affaires / Conseil M&A	NATIXIS PARTNERS , Anne Hiebler , Erwan Thebault , François Bracchi , Adrien Olivereau
Cédant Avocat corporate	WILLKIE FARR & GALLAGHER , Cédric Hajage , Louis Jambu-Merlin
VDD Juridique et Fiscale	PWC SOCIETE D'AVOCATS , Aurélie Cluzel d'Andlau , Eric Hickel , Fabien Radisic
VDD Financière	ACCURACY , Arnaud Lambert , François Dunoyer de Segonzac , Arnaud Dhers
Cédant Conseil Stratégique	ADVENTION BUSINESS PARTNERS , Alban Neveux , Eric Lesavre , Gonzague Godinot
VDD IT	PARTHENON-EY FRANCE , Damien Dixsaut
Conseil Financement	NATIXIS PARTNERS , Patrice Raulin