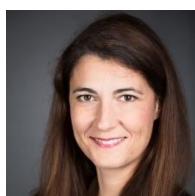


In Store Display affiche un sponsorless

PAR HOUDA EL BOUDRARI | 28 Juillet 2022



Cinq ans après son LBObis avec Cerea Partners, le spécialiste du merchandising et de la communication sur lieu de vente aux 50 M€ de revenus passe sous le contrôle de son management grâce au soutien d'Indigo Capital.



Eve Stockel, ISD Group

L'ex **Store Novation**, rebaptisé **In Store Display**, met ses managers sur le devant de la scène. A l'issue d'un process mené par **Lincoln** ouvert à des fonds à la fois majoritaires et minoritaires, le management d'ISD s'est laissé convaincre par le scénario **sponsorless proposé par Indigo Capital**. Ce dernier, en fin de déploiement de son fonds II qui a levé 300 M€ en 2020, mise un ticket **supérieur à 20 M€ dans un mix equity et OBSA** pour permettre le contrôle du capital aux **25 cadres menés par la présidente**

Eve Stockel, et offrir une sortie à **Cerea Partners, sponsor du précédent LBO de 2017** (lire ci-dessous). L'opération est financée par **une dette senior de près de 4 fois l'Ebitda** dont les tranches A et B sont apportées par les pool bancaire existant et la tranche C *underwritten* par BNP Paribas.

50 M€ de revenus



*Monique Deloire,
Indigo Capital*

Avec un **chiffre d'affaires de près de 50 M€** et environ 200 collaborateurs, **In Store Display** revendique la place de numéro un français sur le segment de la signalétique permanente et semi-permanente, une offre sur lequel il est au coude à coude avec le leader suédois HL Display dont la branche française a justement été dirigée par Eve Stockel avant qu'elle ne prenne les manettes opérationnelles de **Sitour, marque de PLV d'ISD**, en 2013 puis la présidence du groupe en 2017. Aujourd'hui, ISD fédère **8 marques en France** et à l'international et décline son savoir-faire autour de projets sur mesure et de vente à distance d'articles standards avec plus de **20% de son chiffre d'affaires à l'export**. Pendant l'ère Céréa, l'entreprise a connu **une croissance de 25% de ses revenus** et réalisé en 2018 des acquisitions au Benelux, en Espagne et en Australie ainsi que la reprise en 2019 en France de la société de signalétique Impact Concept. Le cycle avec Indigo se veut encore plus ambitieux. « L'objectif est de **doubler de taille**, d'accélérer la diversification vers des produits plus éco-responsables, et réaliser des opérations de croissance externe pour acquérir de nouveaux savoir-faire et étendre le maillage géographique », résume **Monique Deloire**, associée fondatrice d'Indigo Capital, qui planche sur trois pistes de *build-up* déjà avancées.

Les intervenants de l'opération

Société cible GROUPE ISD (IN STORE DISPLAY)

Acquéreur ou Investisseur INDIGO CAPITAL , Monique Deloire , Stanley de Butler , Thomas Robiolle , **MANAGER(S)** , Eve Stockel

Cédant CEREА PARTNERS , Antoine Peyronnet , Laurent Brossaud-Monty , Gabrielle Poitrinal , **MANAGER(S)** , Eve Stockel

Acquéreur Avocat Corporate COHEN AMIR ASLANI , Karine Fitau , Kevin Flochlay , Jordan Le Gallo

Cédant Banquier d'Affaires / Conseil M&A LINCOLN INTERNATIONAL , Cyril d'Assigny , Olivia Guillaume , Charles Delerue-Simon , Louise Alix

Cédant Avocat corporate LAMARTINE CONSEIL , Stéphane Rodriguez , STEERING LEGAL , Nicolas Hallais

VDD Financière GRANT THORNTON TAS , Nathalie Margraitte , Emilie Descroix , Axel Martin-Carlotti

Cédant Conseil Stratégique INDEFI , Julien Berger , Mehdi Belefqih , Nicolas Hamann , TERENCE BRAMI

Managers Conseil Autres ACUITEM , Gonzague Chaussois , François-Alexandre Medus