

Agorastore remporte un premier LBO

PAR CORALIE BACH | 21 Novembre 2022



Généralant un volume de ventes de plus de 100 M€, le spécialiste des enchères pour les collectivités locales et les professionnels est cédé par le family office Leitmotiv PE au profit d'un duo de financiers composé de 21 Invest France et Bpifrance.

Adjudé vendu. Au terme d'un *dual track* organisé par **Lincoln International** mettant en concurrence financiers et industriels étrangers, **Agorastore** échoue dans le portefeuille de **21 Invest France** qui signe ici le **premier deal de son sixième fonds** (lire ci-dessous). La plateforme digitale de ventes aux enchères pour les collectivités publiques et les entreprises était détenue depuis 2017 par **Leitmotiv PE**, un *family office* créé par Yan et Guy d'Auriol (ex L'Oréal et Deloitte) et François Tardan (ex Bureau Veritas) qui cèdent l'intégralité de leurs parts. Pour remporter cette transaction, 21 Invest a su faire preuve de rapidité en présentant une offre ferme dès le stade de la remise des lettres d'intention. L'investisseur s'est également associé à **Bpifrance**, en tant qu'actionnaire minoritaire, proposant ainsi un partenariat faisant sens avec l'activité de la *marketplace*. « Notre clientèle est constituée aux deux tiers d'entités publiques. La présence de Bpifrance conforte ce positionnement » souligne le CEO **Olivier de La Chaise** qui réinvestit dans l'opération accompagné d'une quinzaine de managers. Côté financement, ce premier LBO (la précédente opération ayant été intégralement financée en fonds propres) s'appuie sur une **unitranche d'impact fournie par Zencap**. Cette dernière inclut également des lignes de Capex pour les futures acquisitions, représentant au global **une enveloppe d'une trentaine de millions d'euros**.

2500 vendeurs



Olivier de La
Chaise,
Agorastore

Né en 2005 dans le cadre d'un projet porté par la ville de Lyon pour vendre son matériel, Agorastore a été repris en 2011 par David Riahi et Olivier Nataf. Ces derniers, toujours présents au capital, ont cédé la direction opérationnelle de la société à Olivier de la Chaise en 2020. D'abord conçue pour organiser les **enchères de véhicules, engins de chantier et autres équipements professionnels** publics et privés, la plateforme digitale s'est diversifiée en 2018 à la vente de **biens immobiliers**. « L'entreprise bénéficie d'un positionnement assez unique sur un marché de l'économie circulaire en très forte croissance, relève **Antoine Vigneron**, associé chez 21 Invest France. En offrant une seconde vie à des équipements, elle dispose en outre d'une forte dimension ESG que nous souhaitons mettre en avant. » Assurant ses revenus via des commissions sur les ventes et une offre de services de commissaire-priseur, elle revendique près de **2 500 clients vendeurs, dont plus de 2 000 entités publiques**. Les acheteurs sont pour leur part des acteurs privés composés de négociants et de grands groupes des secteurs du BTP, des transports et de l'environnement notamment.

Tripler les ventes en quatre ans



Antoine Vigneron,
21 Invest

Avec une **croissance annuelle supérieure à 30 %** sur les trois derniers exercices, Agorastore enregistre un volume de transaction de plus de 100 M€ cette année pour un **chiffre d'affaires de 40 M€** (contre 33 M€ en 2021). **La marge brute doit quant à elle dépasser les 10 M€ pour un Ebitda d'environ 3,5 M€.** « Nous avons démontré la pertinence de notre modèle déclare Olivier de la Chaise. Accompagnés de nos nouveaux actionnaires, nous souhaitons accélérer notre développement tant en France qu'à l'international avec l'ambition de tripler notre volume de vente dans les quatre ans. » Pour atteindre cet objectif, l'entreprise francilienne qui devrait employer une **centaine de collaborateurs dans un an**, contre 65 aujourd'hui, mise d'abord sur la croissance organique notamment auprès des collectivités publiques. Mais pour assouvir ses velléités internationales, elle privilégie l'axe de la **croissance externe** ciblant des acteurs positionnés sur l'Europe du Sud. Une première opération est d'ailleurs déjà en cours de négociation.

Les intervenants de l'opération

LS

Société cible	AGORASTORE
Acquéreur ou Investisseur	21 INVEST , Antoine Vigneron , Martin Bellé , Philippine Zaro , BPIFRANCE INVESTISSEMENT , Emmanuelle Gervais , Guillaume Boccamaiello , Hervé Coindreau
Cédant	LEITMOTIV
Acquéreur Banquier d'Affaires / Conseil M&A	CAMBON PARTNERS , Morgann Lesné , William Alves
Acquéreur Avocat Corporate	MONCEY AVOCATS , Guillaume Giuliani , Frédéric Bosc , Alexandre Bankowski
Acq. DD Juridique et Fiscale	MONCEY AVOCATS , Guillaume Giuliani , Frédéric Bosc , Alexandre Bankowski
Acq. DD Financière	KPMG TS , Antoine Bernabeu , Nicolas Girard
Acq. DD Stratégique	INDEFI X SINGULIER , Mathieu Ferel , David Toledano , Charles Brandon , Clara They
Acq. DD IT	INDEFI X SINGULIER , Mathieu Ferel , David Toledano , Charles Brandon , Clara They
Cédant Banquier d'Affaires / Conseil M&A	LINCOLN INTERNATIONAL , Ludovic Rodié , Maxime Bazin , Edouard Verroust
Cédant Avocat corporate	DMS AVOCATS , Jérôme Werner
VDD Financière	ODERIS , Thomas Claverie , Quentin Gautier
Cédant Conseil Stratégique	ELEVEN STRATEGY , Maxime Caro , Nicolas Farinacci
Managers Avocat d'Affaires	CARDS AVOCATS , Alexis Dargent , KEELS AVOCATS , Laurent Partouche , Samuel Birman , Joséphine Tonnerre
Dette	ZENCAP ASSET MANAGEMENT , Hervé Goigoux-Becker , Pierre Sockeel
Dette Avocat	NABARRO BÉRAUD AVOCATS , Magali Béraud , Sarah Sadeg