

# Headhunting Factory recrute un fonds

PAR HOUDA EL BOUDRAN | 7 février 2023



**Le cabinet de chasse de têtes de profils pénuriques aux 6,5 M€ de chiffre d'affaires veut accélérer sa dynamique de croissance, de 100% ces deux dernières années, en faisant entrer Ciclad qui mise un ticket inférieur à 5 M€ pour détenir environ 40% du capital.**

Headhunting Factory, qui revendique une offre unique d'industrialisation de la chasse de tête pour des profils pénuriques, trouve son candidat idéal pour un OBO. Son dirigeant-fondateur Olivier de Préville a mandaté Natixis Partners pour un process ouvert uniquement aux financiers avec un scénario minoritaire et remporté par Ciclad.



*Olivier de Préville,  
Apsim Groupe*

Le fonds small cap signe là le huitième investissement de son véhicule Ciclad Entreprises en misant un ticket inférieur à 5 M€ pour détenir environ 40% du capital d'Apsim, qui chapeaute mais aussi Headhunting Factory mais aussi une marque de chasse de tête classique de dirigeants OP Search. Olivier de Préville reste majoritaire et fait entrer deux cadres en petits minoritaires, dont Godefroy Jordan, ancien dirigeant de la start-up SmartHab, recruté récemment pour structurer la croissance du cabinet.

## 6,5 M€ de revenus, en croissance de 100%



*Hugues de Gastines,  
Ciclad*

Opérant sur le marché depuis plus de 20 ans sous la marque OP Search, Olivier de Préville a lancé Headhunting Factory en 2015, une offre de chasse de têtes en continu de profils pénuriques portant sur des profils de salaire entre 25.000 et 70.000 euros. Cette marque génère aujourd'hui plus de 80% du chiffre d'affaires du groupe francilien qui s'est élevé à 6.5 M€ en 2022, en croissance de 100% depuis deux ans. « C'est un modèle innovant qui répond à un besoin qui n'était satisfait ni par les cabinets de recrutement classiques ni par les chasseurs de tête pour lesquels ce type de profils n'est pas assez rentable », souligne Hugues de Gastines, directeur associé chez Ciclad.

## Continuer à alimenter la croissance organique



*Godefroy Jordan,  
Apsim Groupe*

Cette démocratisation de la chasse de tête à des candidats au salaire intermédiaire a été rendue possible grâce à une formule d'abonnement proposée aux recruteurs sur 6, 12 ou 24 mois et à une industrialisation du process. « Nous allons chercher les candidats sur le marché caché grâce à notre centaine d'analystes qui dénichent les futures recrues et les aiguillent vers nos clients après un entretien téléphonique, sans passer par des entretiens physiques trop coûteux », détaille Godefroy Jordan, directeur général d'Apsim Groupe. La feuille de route avec Ciclad est de continuer à alimenter la croissance organique avec des recrutements pour conquérir de nouveaux clients, et dans un second temps étudier des pistes de croissance externe à l'international ou sur des niches sectorielles.

## Les intervenants de l'opération

### Les intervenants de l'opération APSIM GROUPE

LBO / OBO - 25 conseils



Société cible **APSIM GROUPE**

Acquéreur ou Investisseur **MANAGER(S)**, Olivier de Préville, Godefroy Jordan, Bastien Duijn, **CICLAD**, Didier Genoud, Hugues de Gastines, Axel Pittier, Eleonore Charvet

Cédant **MANAGER(S)**, Olivier de Préville, Godefroy Jordan, Bastien Duijn

Acquéreur Avocat Corporate **MERMOZ AVOCATS**, Thomas Hermetet, Aurélie Bonsch

Acq. DD Financière **CROWE HAF**, Thomas Corbineau, Julien Latrubesse, Thyl Bourgeois

Acq. DD Stratégique **INDEFI**, David Toledano, Hugo Thibault-Baron

Cédant Banquier d'Affaires / Conseil M&A **NATIXIS PARTNERS**, Thomas Laroque, Romain Gourrege

Cédant Avocat corporate **VIGUIE SCHMIDT & ASSOCIES (EX SLVF)**, Louis Chenard, Louise Dilé

Cédant Avocat d'Affaires Fiscal **VIGUIE SCHMIDT & ASSOCIES (EX SLVF)**, Christel Alberti, Mélanie Teixeira

VDD Juridique et Fiscale **PIOTRAUT GINE AVOCATS**, Arnaud Viard, Pauline Corouge

VDD Financière **EIGHT ADVISORY**, William Jarraud, Mathieu Dussauze